

Mitarbeiter (m/w/d) für den technischen Vertrieb

zur Betreuung unserer nationalen und internationalen Kunden im Innendienst und bei Bedarf im Außendienst für das Vertriebsgebiet West

Entdecke das LEANTECHNIK Universum:

Die LEANTECHNIK AG ist ein erfolgreiches, innovatives, mittelständisches und familiengeführtes Unternehmen mit über 25 Jahren Erfahrung im Bereich der mechanischen Automatisierungstechnik. Lineargeführte Zahnstangenhubgetriebe sind unser Kernprodukt, aber auch individuelle Beratung und Konstruktion gehören zum Tagesgeschäft. Ob Einzelkomponenten, Teilfertige- oder Komplettanlagen wir sind in allen Bereichen Zuhause. Unser Unternehmen gehört zu den Technologieführern der Branche und zu unseren zufriedenen Kunden zählen insbesondere die führenden OEM's und namhafte Global Player der Automobil-Industrie.

Zum weiteren Ausbau unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter (m/w/d) für den technischen Vertrieb.

Ihr Aufgabengebiet:

- Ausbau und Pflege des eigenen Kundenstammes durch persönliche technische Beratung und Betreuung ggf. auch vor Ort
- Ausarbeiten und Kalkulieren von Angeboten für technische, erklärungsbedürftige Produkte
- Anlagenprojektierung, Betreuung und Überwachung
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen
- Eigenständige Gewinnung und Betreuung neuer Kunden (Akquisition von Neukunden) unter anderem via Telefon
- Unterstützung bei Produktentwicklungen durch die Analyse der Kundenanforderungen
- Vertragsprüfung

Sie bieten:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund
- fließendes, verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse wünschenswert
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines (B2B)-Unternehmens mit technischen Produkten
- vorzugsweise Erfahrungen im einschlägigen Branchenumfeld der Automatisierungstechnik
- interkulturelle Kompetenz und Handlungsfähigkeit
- hohes Integrationsvermögen, Offenheit und Anpassungsfähigkeit
- Verhandlungsgeschick (im partnerschaftlichen Sinne), Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen
- unternehmerisches, ziel- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsfähigkeiten

Wir bieten:

- Weiterbildungs- und Entwicklungsperspektiven
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- weitere Sozialleistungen

Klingt das für Sie nach einer Herausforderung?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung!

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an:

Frau Alina Pelk | Im Lipperfeld 7c | 46047 Oberhausen | karriere@leantechnik.com | 0208 - 495 25 - 37