

Mitarbeiter (m/w/d) für den technischen Vertrieb im Außendienst PLZ Gebiet 6 & 7

Entdecke das LEANTECHNIK Universum:

Die LEANTECHNIK AG ist ein erfolgreiches, innovatives, mittelständisches und familiengeführtes Unternehmen mit über 25 Jahren Erfahrung im Bereich der mechanischen Automatisierungstechnik. Lineargeführte Zahnstangenhubgetriebe sind unser Kernprodukt, aber auch individuelle Beratung und Konstruktion gehören zum Tagesgeschäft. Ob Einzelkomponenten, Teilfertige- oder Komplettanlagen wir sind in allen Bereichen Zuhause. Unser Unternehmen gehört zu den Technologieführern der Branche und zu unseren zufriedenen Kunden zählen insbesondere die führenden OEM's und namhafte Global Player der Automobilindustrie.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter (m/w/d) für den Technischen Vertrieb im Außendienst, der in den PLZ – Gebieten 6 & 7 unsere Kunden betreut und aktiv Neukundenakquise betreibt.

Ihre Aufgaben:

Durch den engen Austausch mit Ihrem Verkaufsteam profitieren Sie von den Branchen- und Vertriebskenntnissen der Mannschaft und bringen mit Ihrer Erfahrung die Region voran.

- Sie sind für Ihr Vertriebsgebiet verantwortlich und tragen aktiv zu dessen Entwicklung und Umsatzsteigerung bei
- Ausbau und Pflege des eigenen Kundenstammes durch persönliche, technische Beratung und Betreuung
- Sie gewinnen neue Kunden und bauen langjährige Kundenbeziehungen aus
- Proaktiver Vertrieb unserer technischen Produkte
- Begleitung von Projektierungen
- Sie bieten jederzeit eine lösungsorientierte Beratung, ob vor Ort beim Kunden oder telefonisch
- Selbstständige, effiziente Terminplanung mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen

Ihr Profil:

- Sie bieten eine abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischem Hintergrund
- Sie bieten mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines (B2B)-Unternehmens mit technischen Produkten
- Sie bieten eine lösungsorientierte, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise mit hohem persönlichem Engagement sowie eine vorhandene Reisebereitschaft
- Sie verfügen über ein sicheres Auftreten, Beratungskompetenz und Durchsetzungsvermögen sowie ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick
- Sie bieten hohes Integrationsvermögen, Offenheit und Anpassungsfähigkeit
- Sie bieten unternehmerisches, ziel- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- Sie bieten ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sie verfügen idealerweise Markt- und Produktkenntnisse aus dem Bereich Automatisierungstechnik und Maschinen- und Anlagenbau sowie Automotive
- Gutes Englisch in Wort und Schrift, von Vorteil

Ihre Vorteile:

- Eine sehr interessante, abwechslungsreiche, teamorientierte und verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungsspielräumen und interessanten Perspektiven
- Eine motivierte und hochqualifizierte Mannschaft, die Ihnen den Einstieg so einfach wie möglich macht
- Weiterbildungs- und Entwicklungsperspektiven
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Moderne technische Ausstattung
- Weitere Sozialleistungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Familiäre Atmosphäre in einem Wachstumsunternehmen

Klingt das für Sie nach einer Herausforderung?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung!

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an:

<https://leantechnik.com/karriere/bewerbungsformular/>

Frau Alina Pelk | Im Lipperfeld 7c | 46047 Oberhausen | karriere@leantechnik.com | 0208 - 495 25 - 37